

# 営業のお仕事って どんなことをするの？

**1** 営業って、  
話す仕事だと思ってた。

仕事内容はこんな感じで...この作業がメインで、ここがポイントです。

ふむふむ...メモメモ...

実際は、  
まずは「聞く」ことから  
始まります。

**2** スタッフさんへ  
仕事内容を説明

APEX  
人と企業をつなぎ、  
働く未来を支えます。

こちらがお仕事内容です。

詳しい内容はご案内資料にまとめています。

なるほど! 安心しました!

実際は、「説明する」仕事を中心です。

- わかりやすく説明する  
お仕事の内容を丁寧に  
お伝えします。
- 不安を取り除く  
疑問や不安に寄り添い、  
安心をサポートします。
- 信頼関係をつくる  
人と人をつなぎ、  
働くきっかけを支えます。

**3** 入社日に  
立ち会う

今日からよろしくお願いします!

よろしくお願いします!

実際は、  
人のスタートを  
支える仕事です。

入社初日は不安なこともたくさん。あなたのサポートが、大きな安心につながります。

**4** スタッフさんから  
相談を受ける

APEX  
人と企業をつなぎ、  
働く未来を支えます。

実は、最近ちょっと悩んでまして...

ふむふむ... そうだったんですね。もう少し詳しく聞かせてください。

実際は、  
まずは「話を聞く」  
ことから始まります。

すぐに解決できなくても、気持ちに寄り添って聞くことが大切です。

サポート内容

- 就業中の相談対応
- 職場環境の改善サポート
- キャリアに関する相談

最初は、  
「俺でもできるかも。」  
それで十分でした。

気づけば、人の役に立てる  
仕事になっていました。



営業未経験、歓迎。

# APEX

営業職 募集中



聞くことが  
好きな人



人の役に立つのが  
好きな人



成長したい  
人